

## 德事隆航空/中航赛斯纳全国首届涡桨飞机客户服务大会圆满落幕!

12月15日，为期两天的德事隆航空/中航赛斯纳全国首届涡桨飞机客户服务大会在风景怡人的海口画上了圆满的句号。多维度、高技术含量的大会演讲内容，加上业内专业人士的洞见分享，令所有参会嘉宾都收获良多。



活动现场合影

德事隆航空植根中国，除了引入好的产品，还不遗余力地推行全球先进的运营和服务经验，前两年的运营商大会就是很好的例证。运营商大会旨在推广新兴的通航作业领域，引导中国通航界扩宽视野、开阔思维，迄今涉及到的话题包括水上飞机运行、短途货邮以及特殊任务。未来还将带来一些新的思维碰撞。



德事隆航空中国市场推广总监邱莉娜主持会议

此次首届涡桨飞机客户服务大会可以说是恰逢其时，结合即将出台新的通航维修新政，聚焦通航维保体系这一广大运营商极其关注的话题。除了分享维保服务前沿技术，还针对民航局通航维修政策的发展趋势进行了讨论。



德事隆航空大中华及蒙古地区国际销售副总裁吴景奎（左）与德事隆航空中国战略与发展副总裁史建元（右）分享洞见

大会还邀请了美国罗克韦尔·柯林斯公司、加拿大普惠公司、哈泽尔螺旋桨公司等世界顶级供应商代表，为广大运营商答疑解惑，充分展现技术风范。



加拿大普惠公司代表详细分析各款普惠发动机的区别，并介绍发动机大修项目



哈泽尔螺旋桨公司代表介绍公司主要产品，并回答了螺旋桨大修间隔时间、服务通告、授权服务中心等相关问题

针对赛斯纳大篷车 208、比奇空中国王 350 和比奇空中国王 C90 这三款在中国广受欢迎的多用途涡浆飞机，大会还特别设置了相应的小组讨论，邀请运营商代表、供应商代表及多家资深的本地服务单位代表，与德事隆航空一起，共同探讨企业多维度的维保工作应如何有效开展。



比奇空中国王系列飞机维保大讨论



赛斯纳大篷车 208 维保大讨论



德事隆航空中国战略与发展副总裁史建元介绍德事隆航空在华合资公司

近年来，德事隆航空在华两家合资公司——石家庄中航赛斯纳飞机有限公司与珠海赛斯纳飞机有限公司，业务能力不断精进，致力于将卓越产品交付本地客户，并以完善的服务与维保体系，为用户提供全方位、高品质的售后保障。